

¡Bienvenid@ a Experior!

¡Bienvenido al inicio de tu nueva historia financiera!

Hoy acabas de tomar una decisión que puede cambiar tu vida para siempre.

Estás a punto de iniciar un programa diseñado específicamente para personas como tú: soñadores con hambre de libertad, líderes con potencial, y sobre todo, seres humanos dispuestos a construir un futuro con propósito y estabilidad financiera.

Aquí no estás solo.

Durante los próximos 6 meses, te acompañaré paso a paso con una guía clara, estrategias probadas y un plan de acción real que te permitirá convertirte en dueño de tu propia agencia. No necesitas experiencia previa, solo necesitas compromiso, fe en ti mismo y la voluntad de aprender y aplicar.

Este programa no solo te enseñará cómo generar ingresos, sino cómo construir un negocio sólido, predecible y escalable.

Quiero que te sientas tranquilo. No estás entrando en un mundo desconocido, estás entrando en una familia de personas que ya han recorrido este camino y que hoy están viviendo la vida que alguna vez soñaron. Y tú, si te mantienes firme y enfocado, también lo lograrás.

Relájate, respira profundo y prepárate.

Este programa fue hecho para ti.

No importa de dónde vengas, lo importante es hacia dónde estás decidido a ir.

Bienvenido a tu transformación. Bienvenido a tu nueva etapa como futuro dueño de agencia.

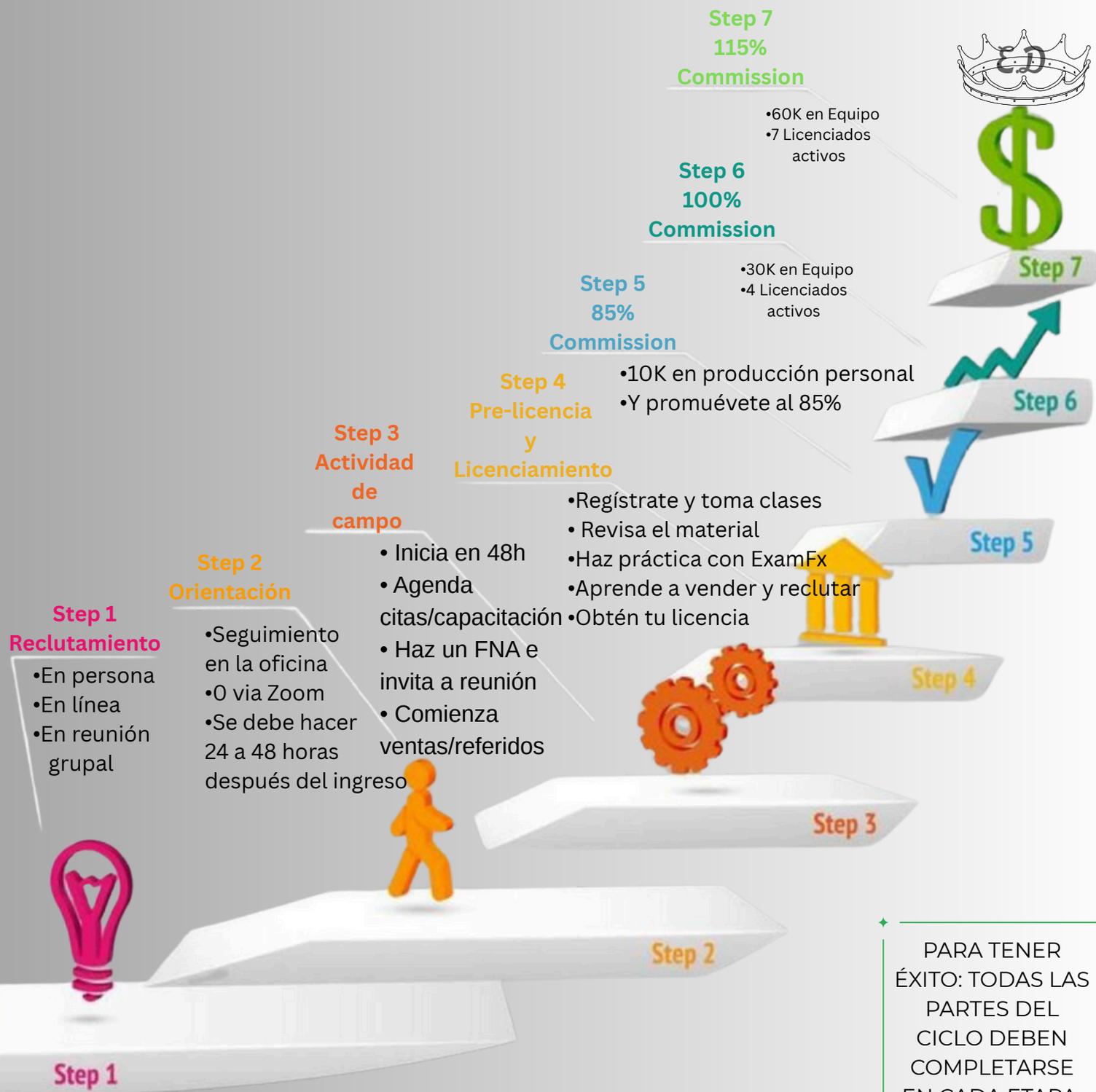
¡Vamos con todo!

Con compromiso,
Steven y Kate Suarez

THE CASH TEAM 

EL CICLO DEL ÉXITO EN 6 MESES!

Su éxito dependerá de que aprenda el Ciclo del éxito, lo entienda, lo utilice y lo enseñe a los demás.



PARA TENER ÉXITO: TODAS LAS PARTES DEL CICLO DEBEN COMPLETARSE EN CADA ETAPA.

Identifique su sueño

El primer paso hacia el éxito es tener una visión clara.

Soñar en grande y establecer metas personales y profesionales bien definidas es esencial para mantenernos enfocados y con propósito. Tómese un momento para reflexionar y responder:

¿Por qué está aquí?

1. ¿Qué expectativas tienes dentro de este negocio en los próximos años?

- **1 años:** _____
- **3 años:** _____
- **5 años:** _____

2. ¿Está dispuesto a responsabilizarse por sus resultados y comprometerse con su crecimiento personal y profesional?

Rutas de Avance y Compensación

7 NIVELES DE
AGENCIA

14%
Nivel 1

7%
Nivel 2

3%
Nivel 3

2%
Nivel 4

1%
Nivel 5

0.5%
Nivel 6

0.5%
Nivel 7

28%

20 AOA x \$100K
Premium
mes-mes

15 AOA x \$75K
Premium
mes-mes

10 AOA x \$50K
Premium
mes-mes

\$175K Cashflow
Ganadores de anillos
y 80 Asociados
con licencia

\$60K Premium
durante 2 meses
• 7 Agentes Activos

\$30K Premium
durante 2 meses
• 4 Agentes Activos

\$10K Premium
durante
3 meses

Obtener licencia

Constructor

Executive Director B3

130%

Executive Director B2

125%

Executive Director B1

120%

**Senior Executive
Director**

120%

Executive Director

115%

Sr. Manager

100%

Sr. Financial Associate

85%

Financial Associate

70%

**Pago total
= 158%***

* Consulte las pautas promocionales para conocer los requisitos de calificación.

- Consulte los requisitos de bonificación del director ejecutivo para niveles de contrato personal del 120 %, 125 % y 130 %.

- Consulte la guía de compensación para conocer distintas proporciones de portadores por producto.



Lista de Contactos:

	Name	Number	Married	Owms Home	Kids under 16	25-45	Makes over 50k	Notes
1								
2								
3								
4								
5								
6								
7								
8								
9								
10								
11								
12								
13								
14								
15								
16								
17								
18								
19								
20								
21								
22								
23								
24								
25								

Top 6 Qualified Appointments

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____
6. _____

Top 6 Recruits

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____
6. _____

Lista para refrescar la memoria

¿A quién puede recordar?

- Compañero de trabajo
- Jefe
- Socio
- Conserje
- Guardia de seguridad
- Persona que hace entregas
- Personal administrativo
- Cliente
- Encargado del estacionamiento
- Paisajista • Cafetería • Gerente de personal • Vendedores • Jefe del jefe • Personas con las que almuerza
- Competencia
- Reparador
- Encargado de las copias
- Reclamantes
- Inspector
- Empleados de una cooperativa de crédito/ banqueros
- Hombre enojado
- Mujer enojada
- Personal de Federal Express
- Personal de U.P.S.
- Persona encargada de entregar el correo
- Alguien que haya perdido su trabajo
- Alguien que será despedido
 - Alguien que esté buscando empleo
- Alguien a quien le disgusta su trabajo
- Alguien que no haya conseguido un ascenso
- Una persona muy amable
- Alguien que necesite un trabajo a tiempo parcial
- Ingeniero
- Nuevo empleado
- Encargado de llevar el tiempo
- Operador
- Empleados de nómina
- Contratista
- Persona con mucha influencia y poder
- Predicador
- Enfermera
- Dentista
- Médico
- Director
- Maestro
- Entrenador
- Gimnasia
- Terapeuta
- Peluquero
- Carpintero
- Mecánico
- Vendedor de automóviles
- Gasolinera
- Oficial de policía
- Pintor
- Instalador de techos
- Librería
- Tiendas por departamentos
- Tiendas de abarrotes
- Tiendas de artículos varios
- Mesera/mesero
- Chef
- Cajero
- Lavador de platos
- Ferretería
- Conductor de camión
- Farmacéutico
- Florería
- Spa de salud
- Restaurantes de comida rápida
- Juguetería
- Tintorería
- Estudiante
- Reparador
- Tienda de alquiler de películas
- Teatro
- Agente inmobiliario
- Artículos de oficina
- Entrega de pizza
- Instalador de teléfonos
- Control de plagas
- Compañeros de bolos
- Compañeros de caza
- Compañeros de golf
- Compañeros de pesca
- Compañeros de tenis
- Compañeros de esquí
- Compañeros de fútbol
- Compañeros de béisbol
- Compañeros de softbol
- Compañeros de fútbol americano
- Compañeros de hockey
- Compañeros de ciclismo
- Compañeros de ráquetbol
- Compañeros de natación
- Compañeros de jogging
- Bombero
- Líder Scout
- Barbero
- Subastador
- Fotógrafo
- Asesor
- Músico
- Cuñada
- Cuñado
- Suegro
- Suegra
- Hermano
- Hermana
- Padre
- Madre
- Primo
- Tía
- Tío
- Sobrino
- Sobrina
- Mejor amigo
- Granjero
- Militar
- Niñera
- Padres de la niñera
- Vecinos
- Padrino de boda
- Dama de honor
- Cantinero
- Madrinas de boda
- Acomodadores
- Padrinos de boda
- Cantantes
- Plomero
- Personas que juegan bridge
- Personas que juegan bingo
- Personas que juegan póquer
- Iglesia
- Juega billar
- Personas con las que viaja en el automóvil
- Yoga
- Asociación de padres y maestros
- Pueblo natal
- Reunión escolar
- Anuarios universitarios
- Personas optimistas
- Personas con las que sale a comer
- Compañeros de baile
- Guardería infantil
- Parque
- Personas que viven fuera del estado
- Personas que viven fuera de la provincia
- Personas que tienen un camión
- Personas que tocan un instrumento
- Personas que levantan pesas
- Barba
- Liga infantil
- YMCA
- Administrador del apartamento
- Ambicioso • Sociable • Entusiasta • Confiable • Trabajador • Quiropráctico
- Linda sonrisa • Trabaja de noche • Deja de fumar • Buzo • Profesor universitario • En administración • Hace trabajos ocasionales • Tiene un segundo trabajo • Agente hipotecario

Recuerde, las personas que necesitan más su ayuda:

- Estarán casadas
- Tendrán hijos
- Serán propietarios de viviendas
- Tendrán entre 25 y 55 años de edad
- Tendrán un empleo (ganan \$25,000 o más)

Posiciónese en el mercado adecuado

Trabajar con el público correcto es clave para construir un negocio sólido y sostenible. En Exterior, creemos que identificar y conectar con nuestro mercado ideal acelera el camino al éxito. Durante tu proceso de formación, te enfocarás en contactar a personas que se alineen con este perfil, ya que tienen más probabilidades de valorar y aprovechar esta oportunidad financiera.

Perfil de cliente ideal:

- 1. Edad: de 25 a 55 años**
- 2. Casado(a)**
- 3. Con hijos**
- 4. Propietario(a) de vivienda**
- 5. Empleado(a) a tiempo completo**



Domina el arte de la invitación

¿Quieres dejar de sobrevivir y empezar a construir una vida con propósito y libertad financiera?

Aquí algunas preguntas poderosas que puedes usar para conectar emocionalmente con tus prospectos:

- ¿Te gustaría tener un plan B mientras mantienes tu empleo actual?
- ¿Has considerado emprender, pero no sabes por dónde comenzar?
- ¿Te interesaría conocer una alternativa para mejorar tus ingresos y tu calidad de vida?
- ¿Estás abierto(a) a escuchar una oportunidad real para cambiar tu futuro financiero?
- “Conozco algo que está ayudando a muchas familias como la tuya. ¿Estarías dispuesto(a) a ver de qué se trata con una mente abierta?”

Ejemplo de invitación efectiva:

“Estoy colaborando con una empresa financiera muy sólida y este (día y hora) tendremos una presentación exclusiva para personas con mentalidad de crecimiento. Me encantaría que me acompañaras como invitado especial. Es algo que podría cambiar tu perspectiva financiera. ¿Te parece si te reservo un espacio?”

Tip clave:

No se trata solo de invitar, sino de lograr que asistan. Ayúdalos a entender que no están yendo por ti... están yendo por su futuro.

L.I.D.E.R- Lista de Prospectos con Potencial de Alto Nivel.

En Experior Financial Group buscamos **L.I.D.E.R.E.S.** Usa esta herramienta para identificar personas en tu entorno con cualidades clave para tener éxito en nuestra industria.

L - Luchador(a)

Persona que no se rinde, enfrenta desafíos y siempre busca superarse.

1. _____ |

Teléfono: _____

2. _____ |

Teléfono: _____

3. _____ |

Teléfono: _____

I - Influyente

Alguien con carisma y poder de convocatoria; lo que dice, impacta.

1. _____ |

Teléfono: _____

2. _____ |

Teléfono: _____

3. _____ |

Teléfono: _____

D - Disciplinado(a)

Persona enfocada, organizada, que cumple procesos y objetivos.

1. _____ |

Teléfono: _____

2. _____ |

Teléfono: _____

3. _____ |

Teléfono: _____

E - Empático(a)

Alguien que conecta con otros, escucha y genera confianza.

1. _____ |

Teléfono: _____

2. _____ |

Teléfono: _____

3. _____ |

Teléfono: _____

R - Responsable

Persona comprometida, que cumple lo que promete y da resultados.

1. _____ |

Teléfono: _____

2. _____ |

Teléfono: _____

3. _____ |

Teléfono: _____



Programando Citas

SCRIP PARA PROGRAMAR UNA CITA DE RECRUITING

“¡Hola, [Nombre]! ¿Alguna vez has pensado en cambiar de rumbo y entrar en una profesión que te permita generar ingresos importantes y tener más control sobre tu futuro? Ser agente de seguros podría ser la oportunidad perfecta. Es una carrera donde puedes crecer a tu propio ritmo, ayudar a otros y, al mismo tiempo, construir una vida estable y próspera. Si alguna vez has querido una profesión diferente en este país, esta es tu oportunidad. ¿Te gustaría saber más? ¡Vamos a platicar!”

SCRIP PARA PROGRAMAR UNA CITA DE RECRUITING

“¡Hola, [Nombre]! Imagina tener una profesión que no solo te permita generar excelentes ingresos, sino también tener un impacto real en la vida de las personas. Ser agente de seguros te ofrece todo eso y más. ¿Te animas a conocer cómo puedes transformar tu carrera y tu vida? ¡Hablemos!”

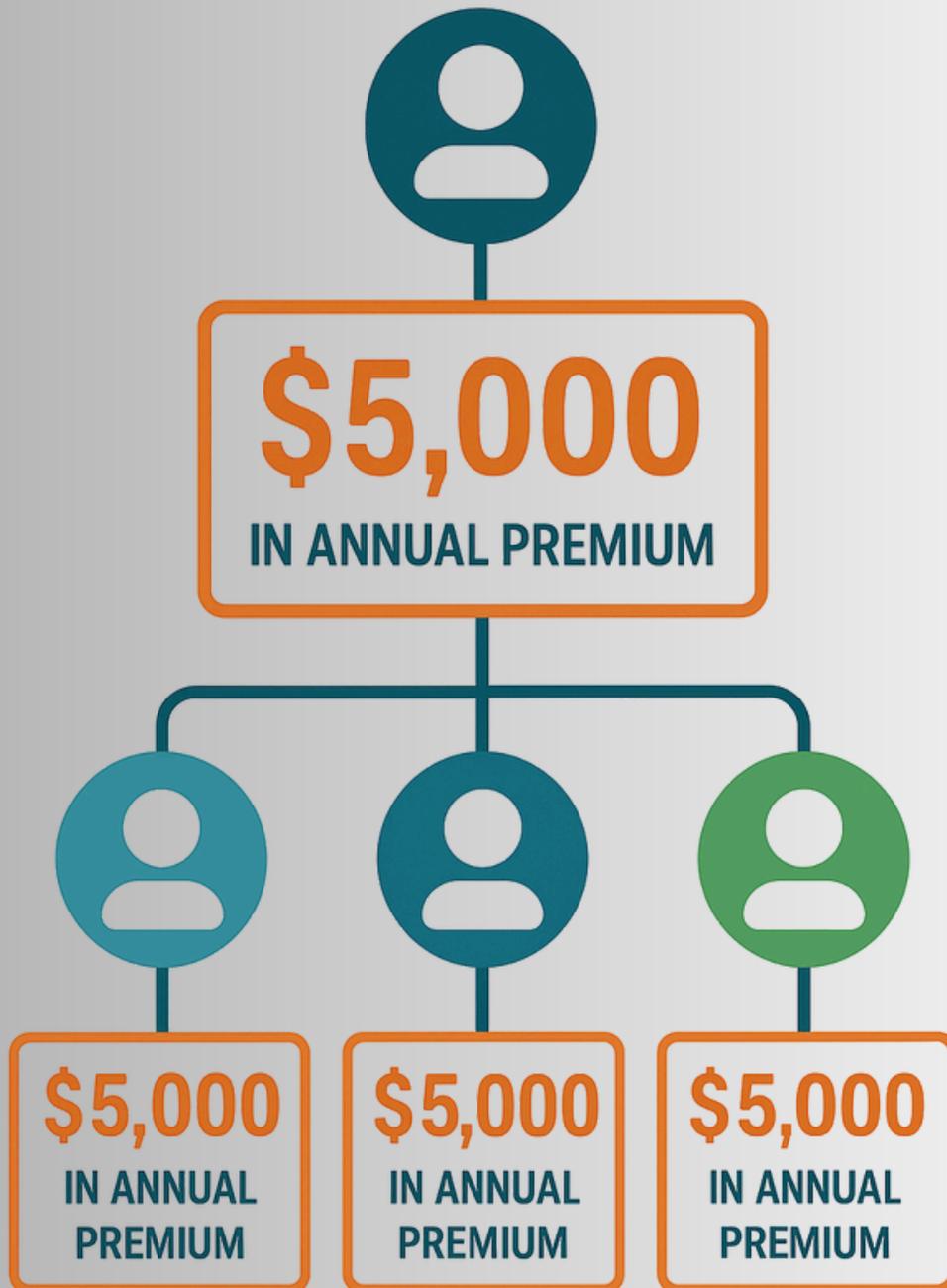
OBJECIONES MAS COMUNES

Que es? De que se trata?	Nosotros enseñamos a la gente a ganar dinero, ahorrar dinero y salir de deuda. Que te llama mas la atencion?
Que compania es?	Experior es una empresa de servicios financieros. Fue fundada en 2014. Los fundadores son Jamie y Lee-Ann. La empresa comenzó en Canadá. También opera en Estados Unidos. Experior ayuda con seguros de vida e inversiones.
No quiero comprar nada	Perfecto, solo necesito tu ayuda, sabiendo que es lo hago me vas a poder referir gente que quiera hacer mas dinero o que los podamos ayudar con nuestros productos y servicios.
No estoy interesado.	Entiendo, no se si sea algo para ti. Pero quiero que veas la presentación para que me refieras gente que puedan estar interesados en generar dinero extra o que los podamos ayudar con nuestros servicios y quizas pueda ser algo que te interese. Y ademas me ayudarias a entrenarme.

COMO CRECER CON EXPERIOR!

3X5000+Licencia en 30 dias
\$1000 Bono CASH y Se promueven al 85%

3 RECRUITS



ESTUDIAR + HACER CITAS

COMO CRECER CON EXPERIOR!

3X3000+Licencia en 30 dias
1000 Bono CASH y Se promueven al 85%

3 RECRUITS



ESTUDIAR + HACER CITAS



Sólo para uso interno. No apto para ser usado o distribuido al público.



Sólo para uso interno. No apto para ser usado o distribuido al público.